

CATALOGUE DE FORMATIONS

L'IA au travail, métier par métier

Six offres de formation pour les PME : immobilier, BTP, action commerciale, architecture et décoration, marketing digital.

Nach Consulting & Formation

Octobre 2026

Mon approche

Chaque formation part des tâches réelles de vos équipes et de vos propres dossiers. On garde les usages qui font gagner du temps dès la première semaine, puis on vérifie ce qui tient dans la durée. Chaque séance se termine sur une action concrète dans le métier de chacun.

Les prix sont indiqués hors taxes, en formation intra-entreprise sur site. Ils s'ajustent selon la taille du groupe, le nombre de jours et le suivi souhaité.

Offre 1 : Immobilier, version d'entrée

Intitulé	Rédiger vos annonces, visites et relances en quelques minutes
Ce que le client obtient	Deux jours pour les négociateurs, jusqu'à 8 personnes. Le premier jour couvre la rédaction (annonces, comptes rendus de visite, réponses aux acquéreurs) sur vos biens en portefeuille. Le second porte sur la relation vendeur : relances, comptes rendus d'activité au propriétaire, préparation des rendez-vous d'estimation. Livrables : un assistant réglé sur le ton de l'agence, une dizaine de modèles et une fiche sur les données clients. Suivi d'une heure à J+30.
À partir de	2 800 € HT
Délai indicatif	3 semaines

Offre 2 : Immobilier, version poussée

Intitulé	Faire de l'IA un outil quotidien pour toute votre structure immobilière
Ce que le client obtient	Trois jours sur site, jusqu'à 10 personnes, pour agences, foncières, promoteurs ou gestionnaires de patrimoine. Avant la formation, un questionnaire de positionnement permet de caler le niveau du groupe. Le premier jour, on apprend à formuler des demandes efficaces et on construit l'espace de travail IA de l'entreprise, avec ses consignes et ses documents de référence. Le deuxième jour, on traite vos dossiers réels : synthèse de PLU, de diagnostics ou de baux, notes pour la direction, annonces et courriers, avec vérification humaine systématique sur le financier et le réglementaire. Le troisième jour porte sur l'organisation : une base de données partagée par l'équipe, des tâches répétitives automatisées (les relances partent en brouillon, une personne relit), le bon outil selon la tâche. On termine par un test pratique noté sur trois critères, un quiz de validation et un plan d'action individuel. Livrables : l'espace IA configuré, une fiche pratique par module, des règles écrites sur les données sensibles (RIB, données clients) et le plan d'action de chaque participant. Suivi d'une heure par mois pendant 3 mois.
À partir de	4 900 € HT
Délai indicatif	4 semaines

Offre 3 : BTP

Intitulé	Moins de paperasse sur vos chantiers : comptes rendus et mémoires techniques
Ce que le client obtient	Deux jours pour conducteurs de travaux, chargés d'affaires et assistantes, jusqu'à 8 personnes. Le premier jour est consacré au terrain : une note vocale prise sur le chantier devient un compte rendu propre, prêt à envoyer, et on met en place un suivi des réserves lisible par toute l'équipe. Le second porte sur les appels d'offres : préparer la trame d'un mémoire technique à partir de vos anciens dossiers et adapter les références à chaque consultation. Livrables : les modèles configurés pour votre entreprise, un guide d'utilisation d'une page et des règles de confidentialité sur vos prix et vos fournisseurs. Suivi d'une heure à J+30.
À partir de	2 800 € HT
Délai indicatif	3 semaines

Offre 4 : Action commerciale

Intitulé	Préparer vos rendez-vous et relancer vos prospects avec l'IA
Ce que le client obtient	Une journée pour l'équipe commerciale, jusqu'à 8 personnes. Chacun travaille sur ses propres prospects. On construit une fiche de préparation de rendez-vous générée en quelques minutes, des séquences de relance adaptées à vos cycles de vente et une méthode pour résumer un entretien et l'envoyer dans votre CRM. Livrables : les modèles de préparation et de relance, un exemple complet réalisé sur un vrai compte de l'entreprise et un suivi d'une heure à J+30.
À partir de	1 500 € HT
Délai indicatif	2 semaines

Offre 5 : Architectes et décoration

Intitulé	Présenter vos projets plus vite : notes d'intention, ambiances et comptes rendus
Ce que le client obtient	Deux jours pour l'agence, jusqu'à 6 personnes, à partir d'un projet en cours. Le premier jour, on rédige une note d'intention à partir de vos croquis et de vos notes, puis on produit des planches d'ambiance pour un premier rendez-vous client. Le second jour porte sur le suivi : comptes rendus de réunion de chantier, descriptifs pour les entreprises, réponses aux demandes des clients. Livrables : un assistant réglé sur le style de l'agence, trois modèles de documents et une planche d'ambiance réalisée en séance sur votre projet. Suivi d'une heure à J+30.
À partir de	2 600 € HT
Délai indicatif	3 semaines

Offre 6 : Marketing digital

Intitulé	Produire et piloter votre marketing digital avec l'IA, sans agence
Ce que le client obtient	Trois jours pour les personnes qui gèrent le marketing dans l'entreprise, jusqu'à 6 participants. On travaille uniquement sur vos produits, vos clients et vos comptes. Le premier jour pose les bases : une ligne éditoriale écrite, puis la production de posts, d'articles et de newsletters qui gardent le ton de la marque. Le deuxième jour est consacré aux visuels : images, déclinaisons aux bons formats pour chaque réseau, scripts de vidéos courtes, avec les règles sur les droits d'utilisation. Le troisième jour porte sur les campagnes publicitaires : rédiger les annonces et leurs variantes à tester, préparer les ciblage, puis lire les résultats pour décider quoi couper et quoi renforcer. Aucune campagne ne part sans validation humaine. Livrables : un assistant réglé sur la charte de la marque, un calendrier éditorial d'un mois déjà rempli, une première campagne prête à lancer et une grille de lecture des résultats. Suivi d'une heure par mois pendant 2 mois, pour analyser les vraies performances.
À partir de	4 200 € HT
Délai indicatif	4 semaines

Nach Consulting & Formation

nachnouchi.com

1 Rue Saint-François Xavier, 33170 Gradignan

SIREN 445 026 776